

ДИНАМИКА УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Е.В. Перов

Вологодский государственный технический университет, Вологда

Уровень жизни населения является ключевым фактором, определяющим эмоциональное состояние населения. Снижение уровня жизни населения вызывает рост напряженности в обществе. В статье отражена динамика основных показателей, характеризующих уровень жизни населения, с 1993 по 2010 гг.

Отношение населения к проводимым реформам в экономической и социально-экономической сферах жизнедеятельности определяет, прежде всего, уровень жизни населения. Проводимые социально-экономические преобразования, которые привели к обнищанию населения, способствовали усилению напряженности в обществе и увеличению его конфликтности.

Среди социально-экономических показателей, отражающих уровень жизни населения, можно выделить такие наиболее важные из них как валовой внутренний продукт на душу населения в сопоставимых ценах, среднедушевые денежные доходы населения, начисленная среднемесячная заработная плата в сопоставимом выражении, доля населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума, индекс потребительских цен на товары и услуги, оказываемые населению, уровень безработицы.

Размер валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения является одним из главных показателей страны, определяющим уровень жизни населения: доходы, здравоохранение, образование и пр. Еще более точно уровень жизни населения страны отображает *размер валового внутреннего продукта в расчете на одного жителя страны по паритету покупательной способности* (стоимость всех конечных товаров и услуг, оцененная в долларах США 2005 г.). Анализируя динамику этого показателя с 1993 по 2010 гг., можно видеть, что в начале периода он снижался до 1998 г. включительно (в среднем на 4,9% в год). Затем наблюдается его непрерывный рост до наступления финансового кризиса 2008 г. со среднегодовым темпом прироста 7,3% (рис. 1). Финансовый кризис вызвал падение производства продукции и ВВП на душу населения. Только за 2009 г. ВВП на душу населения снизился на 7,8%. Однако уже в следующем году этот показатель увеличился на 4% и несколько превысил уровень 2007 г. [2].

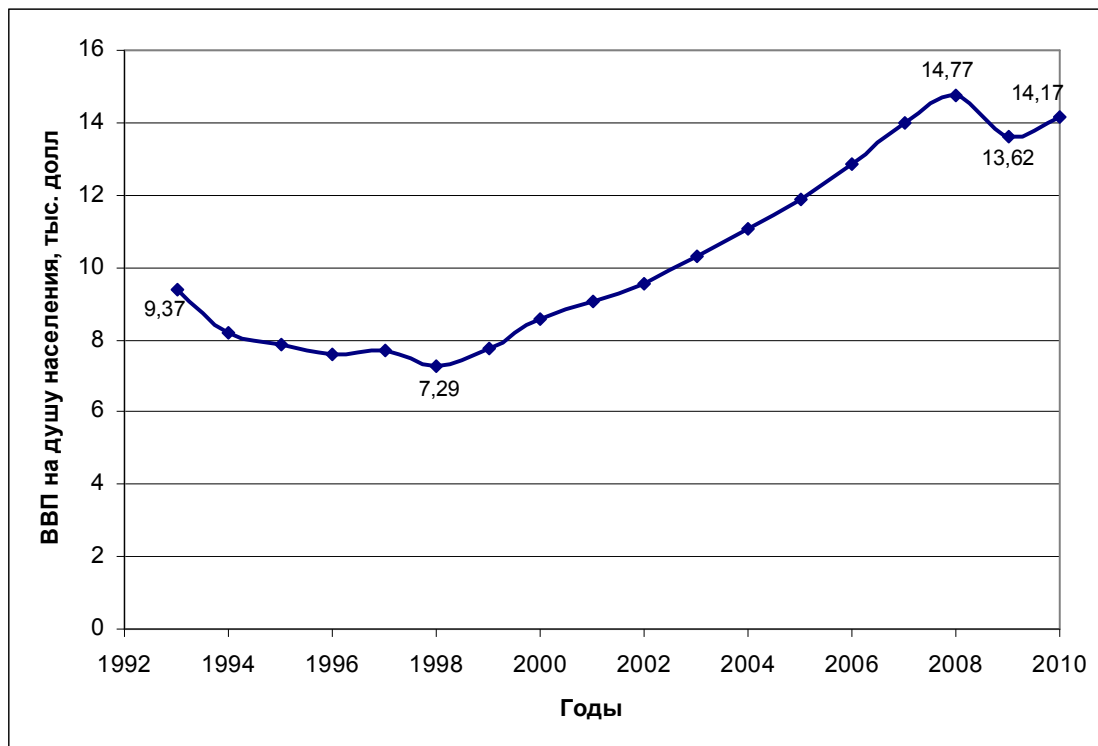


Рис. 1. ВВП на душу населения в ценах и ППС (США) 2005 г.

Среднедушевые денежные доходы населения. Основными источниками доходов населения являются:

- факторные доходы: заработная плата, доходы от собственности (арендная плата, проценты, дивиденды), доходы от предпринимательской деятельности (прибыль);
- трансфертные платежи: пенсии, пособия, стипендии и т. д.;
- другие поступления: страховые возмещения, доходы от продажи иностранной валюты и пр.

В текущих ценах среднедушевые денежные доходы населения постоянно повышались [1]. За анализируемый период они увеличились в 417 раз, возрастая ежегодно в среднем на 42,6% (рис. 2).

Однако доходы населения в текущих ценах не отражают их покупательной способности. Нагляднее реальные доходы населения отражает показатель *среднемесячной заработной платы в твердой валюте* (долл. США). Начисленная среднемесячная заработная плата включает общую сумму заработной платы в денежной и натуральной форме до налоговых вычетов и взносов на социальное обеспечение.

Динамика доходов населения в твердой валюте (рис. 3) отличается от динамики доходов на рисунке 2. В 1993–1997 гг. среднемесячная заработная плата в целом возрастала: на конец периода она в 2,8 раза превышала уровень 1993 г. [2]. Затем в результате финансово-экономического кризиса 1998 г. (дефолта) она в течение двух лет снижалась. В 1999 г. уровень среднемесячной заработной платы в твердой валюте составлял всего 38% от уровня 1997 г. С

2000 г. наблюдается устойчивый рост этого показателя. За последующие годы до финансового кризиса 2008 г. уровень среднемесячной заработной платы увеличился в 11 раз. Реальный рост доходов населения в эти годы происходит на фоне устойчивого экономического роста.

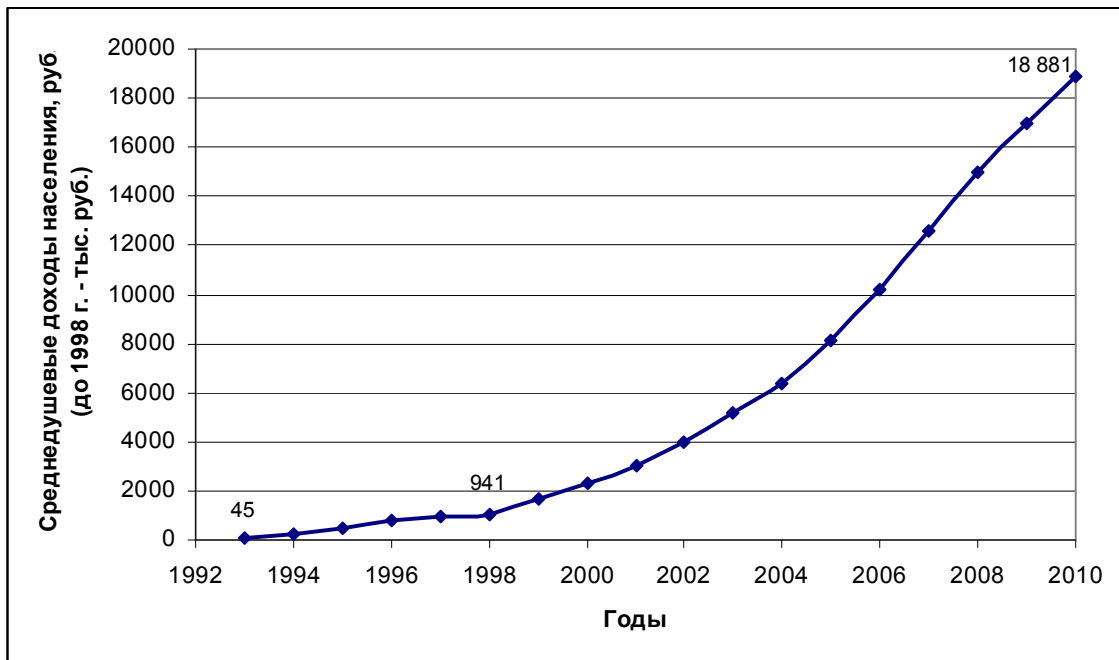


Рис. 2. Среднедушевые доходы населения

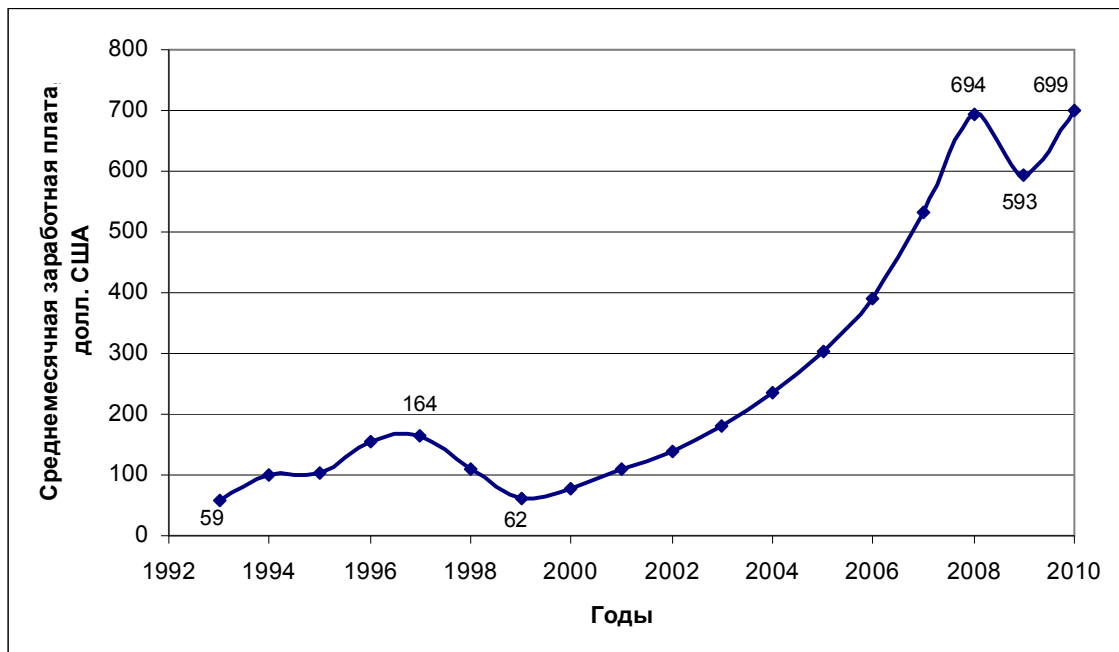


Рис. 3. Начисленная среднемесячная заработная плата в долларах США

Доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. Бедность признана глобальной проблемой в мире. Поскольку

уровень экономического развития государств разнообразен и неравномерен, то отсутствует общепризнанная методика определения уровня бедности. В большинстве стран Европы уровень бедности определяется от минимального размера оплаты труда. Типичный европеец считается бедным, если уровень его дохода не достигает 60% от средней заработной платы. В соответствии с методикой ООН жителя планеты можно назвать бедным, если уровень его дохода равен 2 долл. в сутки, а нищим – при доходе 1 долл. В России человек признается малоимущим, если его ежемесячный уровень дохода ниже прожиточного минимума, который устанавливается правительством исходя из стоимости потребительской корзины.

На Западе в категорию бедных попадают, как правило, не адаптированные граждане, безработные, многодетные иммигранты. В России в этой категории оказались также инвалиды и пенсионеры. Особенностью России является также тот факт, что более 60% неимущего населения составляет работающее население, т.е. они получают заработную плату, которая не покрывает стоимость потребительской корзины. Важно, что за чертой бедности, особенно в первые годы перестройки, оказались также высококвалифицированные специалисты (врачи, инженеры, ученые). Это размывает средний класс, который является основой социальной стабильности общества.

В 1993 г. треть населения (46,1 млн. человек) имела доходы ниже прожиточного минимума (рис. 4). Затем до 1998 г. этот показатель в целом уменьшался и снизился до 21% [1]. В результате дефолта 1998 г. доля бедного населения снова выросла и составила 29% (1999 г. – 41,6 млн. чел., 2000 г. – 42,3 млн. чел.). В последующие годы наблюдалось постоянное снижение этого показателя. В 2010 г. доля бедного населения не достигала 13% (17,9 млн. чел.).

Однако следует помнить, что вычисляемая доля бедного населения зависит не только от уровня доходов населения, но и от размера потребительской корзины. Изменение набора товаров, включаемых в потребительскую корзину, или снижение норм потребления также приводит к изменению доли бедного населения.

Индекс потребительских цен на товары и услуги является основным показателем уровня инфляции. Он отражает динамику стоимости корзины потребительских товаров и услуг, изменение стоимости жизни в стране, являясь ранним индикатором потребительской инфляции и изменения покупательной силы национальной валюты.

В 1992 г. либерализация цен на потребительские товары и услуги вызвала гиперинфляцию, когда цены увеличивались в сотни раз в год. В 1992 г. цены на потребительские товары и услуги выросли в 26 раз [1]. В 1993 г. индекс потребительских цен составил 940%, в 1994 г. – 315% (рис. 5). Такие темпы инфляции снижали покупательную способность денежных доходов населения.

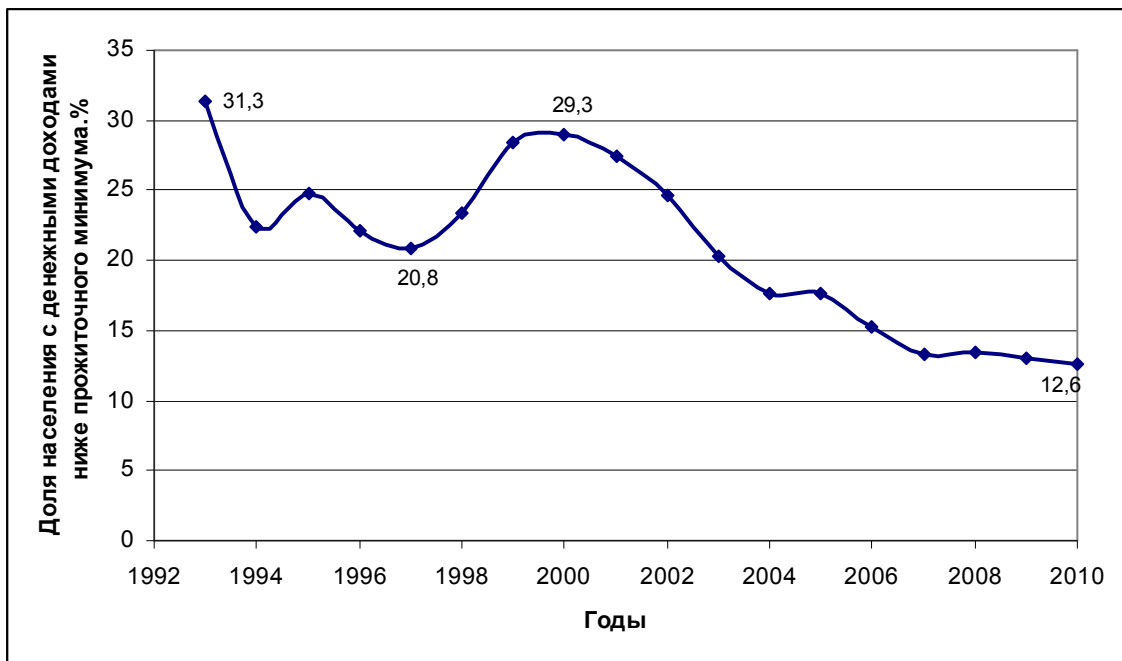


Рис. 4. Доля населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума

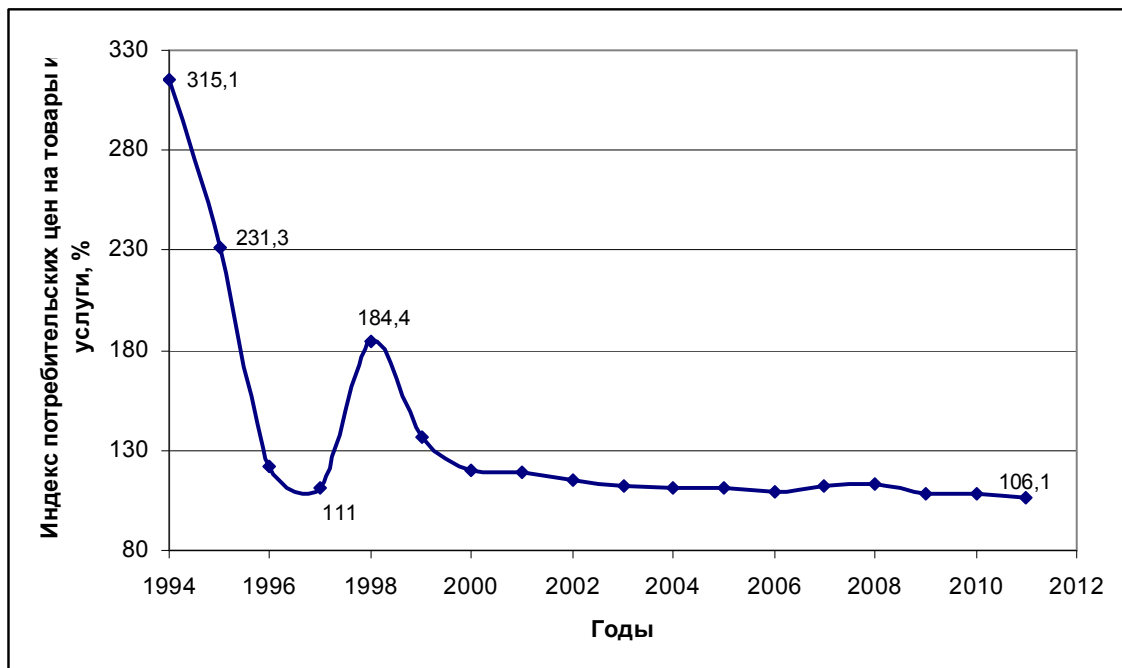


Рис. 5. Индекс потребительских цен

Стремительный рост цен привел к искажению товарно-денежного обращения, оно часто стало заменяться натуральным обменом. В качестве эквивалентов начинают выступать ликвидные товары, внутренняя стоимость которых не зависит от государственной политики, прежде всего, свободно конвертируемая валюта. Деграция денежной системы, обесценивание сбережений и долговых облигаций привели к еще большему экономическому спаду.

В последующие годы удавалось снизить темпы инфляции, но она оставалась галопирующей: 1995 г. – 231%, 1996 г. – 111%. Финансовый кризис 1998 г. снова подхлестнул рост цен. При галопирующей инфляции увеличиваются риски, связанные с заключением контрактов в номинальных ценах, поэтому по-прежнему часто используется конвертируемая валюта и натуральный обмен. Высокие темпы инфляции влияют на поведение домохозяйств и фирм, большую роль играют инфляционные ожидания. Каждое повышение цен приводит к росту заработной платы и издержек.

Экономический рост, увеличение ВВП на душу населения после 1998 г. способствовали снижению индекса потребительских цен. С 2000 г. он находился, снижаясь, в пределах 120–106%. Исключение составляют 2007 и 2008 гг., когда индекс потребительских цен увеличился соответственно на 2,9 и 1,4 п. п.

Показатель уровня безработицы отражает долю числа безработных в общей численности занятых или в численности интересующей группы населения. Безработица приводит к снижению доходов, вызывает проблемы с психическим здоровьем, к потере квалификации, ухудшению криминогенной обстановки, усилению напряженности в обществе.

В анализируемом периоде уровень безработицы увеличивался до 1998 г. (13,2%, 8,9 млн. чел.), за этот период она выросла в 2,3 раза [1]. Начиная с 1999 г., уровень безработицы в целом снижался до 2007 г., когда он составил 6,1% (рис. 6). В период финансового кризиса уровень безработицы снова несколько возрос (на 2,3 п. п.), оставаясь все же ниже уровня 1998 г.

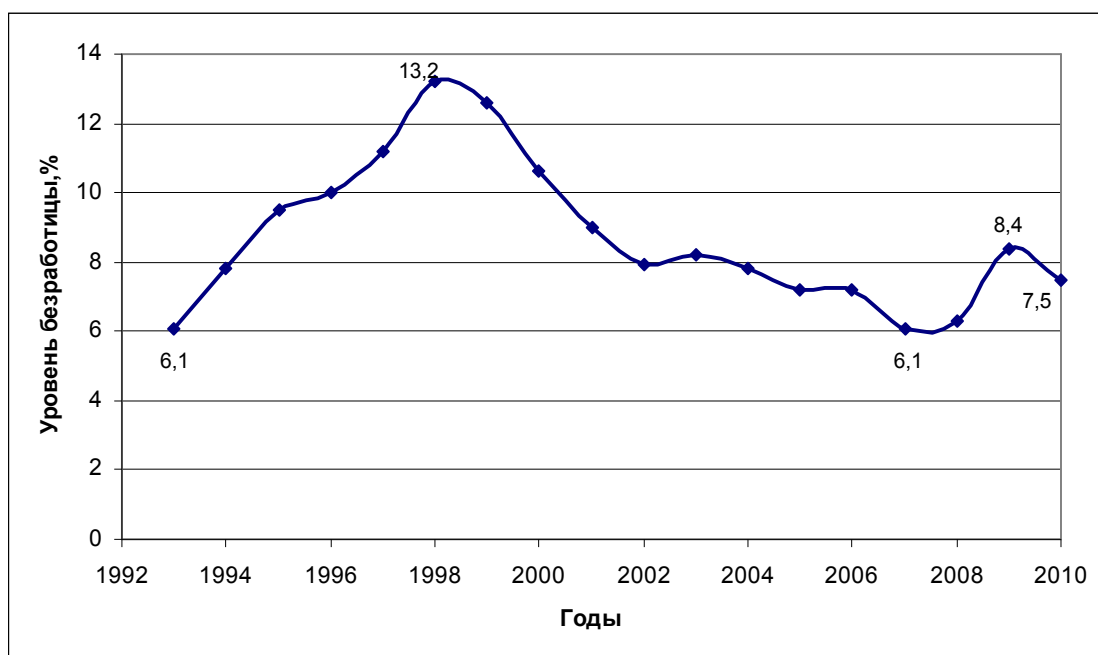


Рис. 6. Динамика уровня безработицы

Таким образом, в динамике уровня доходов населения выделяются три очевидных периода:

- 1993–1998 гг. – спад экономического производства, снижение объемов ВВП на душу населения, увеличение доли бедного населения, рост безработицы, высокие темпы инфляции;

- 1999–2007 гг. – рост экономической активности, увеличение объемов ВВП на душу населения, снижение доли бедного населения, уровня безработицы и темпов инфляции;

- 2008–2010 гг. – новое снижение экономической активности и негативные тенденции на рынке труда, вызванные развитием финансового кризиса. Однако негативные тенденции этого периода не носили столь серьезных последствий, как в первом периоде.

Изменения в уровне жизни населения определяют уровень и динамику конфликтности населения России: самый высокий уровень конфликтности наблюдался в 1998–1999 гг., начиная с 2000 г. – снижение уровня конфликтности и незначительный рост в годы финансового кризиса в конце анализируемого периода.

Список литературы:

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
2. База данных /Отдел статистики ЕЭК ООН [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим